

Wir schaffen Freiräume – professionelles Billing, Debitorenmanagement, Factoring.

Ihre Tätigkeit als (Versicherungs-)Makler und Berater in Finanzfragen gewinnt immer mehr an Komplexität. Die Entwicklung am Markt zeigt, dass künftig die Spezialisierungen zunehmen werden.

Wir halten Ihnen den Rücken frei, damit Sie sich noch besser auf Ihre Kompetenzen und den Kunden konzentrieren können!

Die Deutsche Verrechnungsstelle für Versicherungs- & Finanzdienstleistungen AG ist Dienstleister für Versicherungsmakler! Unsere Vorbilder sind in den ärztlichen Verrechnungsstellen zu sehen. Ihre Branche befindet sich im Umbruch, noch nie gab es so viele Änderungen in so kurzer Zeit. Alles steht unter den Zeichen von Transparenz und Verbraucherschutz. Sie sind mit zahllosen neuen Anforderungen konfrontiert und müssen häufig erhebliche Mehrkosten tragen. Hier kommt die Deutsche Verrechnungsstelle ins Spiel.

In einer Zeit, in der Courtagereduzierungen und Stornohaftungszeiten ausgeweitet werden, verstärkt sich der Trend in Richtung Honorar bzw. alternative Vergütung.

Bis dato war es so, dass Sie Ihre Vergütung aufgrund der Courtagenzusage direkt vom Versicherer bekommen hat. Dies ist bei alternativen Vergütungsmodellen anders. Das Honorar wird direkt mit Ihrem Auftraggeber, dem Kunden/Versicherungsnehmer, vereinbart.

Konzentration auf Kernkompetenzen gewinnt aller Orten an Bedeutung. In Ihrer Branche nimmt die Zentralisierung und Auslagerung von Prozessen stark zu. Richtiges Outsourcing bedeutet, dass Sie die Dienstleistung günstiger kaufen als Sie es selbst erstellen können. Gleichzeitig steigt dabei die Prozessqualität, was zusätzliche Einsparungen bringt, z.B. Lastschriftrückläufer. Auch wenn Sie die erlesensten Kunden bedienen, wird immer eine Lastschriftrücklaufquote bleiben. Üblicherweise berechnet Ihnen sowohl Ihre Bank als auch die Bank des Kunden eine Rücklaufgebühr, die sich schnell auf über 20 € summiert. Bei der Abrechnung über die Deutsche Verrechnungsstelle garantieren wir Ihnen Lastschriftrücklaufgebühren von maximal 10,45 €. Da fällt es Ihnen leicht, bei dem einen oder anderen Kunden auch mal darauf zu verzichten, diese Gebühr bei ihm durchzusetzen.

Als Versicherungsmakler können Sie sich entscheiden, diese Kostenvorteile zu nutzen oder mit eigenem Personal ein teureres Rechnungswesen und Debitorenmanagement aufzubauen. Mit unserem Make-or-buy-Rechner können Sie selbst berechnen, wie preiswert die Dienstleistung im Vergleich dazu gekauft werden kann, wenn man Sie selbst erbringt:

<http://www.dvfv.de/244.html>

Die entscheidende Frage, die Sie sich stellen sollten, ist: Gehört dieser Bereich zu meinen Kernkompetenzen oder hole ich mir lieber einen Spezialisten?

Machen Sie Ihre Steuererklärung selbst und würden Sie sich auch eigenständig ohne Rechtsanwalt vor Gericht vertreten?

In regelmäßigen Seminaren vermittelt die Deutsche Verrechnungsstelle wichtige juristische und betriebswirtschaftliche Informationen. Die aktuellen Termine finden Sie hier:

<http://www.dvfv.de/seminar.html>